

IT Solution Sales Manager (m/w/d) Vollzeit 38,5 Stunden pro Woche

solvistas ist ein innovatives und wachsendes Unternehmen. Wir sind spezialisiert auf die Bereiche Data Science, Business und Artificial Intelligence, sowie Softwareentwicklung.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen Sales-Mitarbeiter (m/w/d) für den Standort Wien. Du hast die Chance, den weiteren Aufbau unseres Vertriebsbereichs aktiv mitzugestalten und deine verkaufsbegeisterte Persönlichkeit bei solvistas einzubringen.

Diese Aufgaben erwarten dich

- Aktive Akquise von Neukunden
- Vermarktung und Positionierung unserer IT-Dienstleistungen
- Aufbau und Betreuung eines eigenen Kundenstammes
- Erarbeiten von kundenspezifischen Konzepten

Das bringst du mit

- Berufserfahrung im Vertrieb und Freude an der Neukundenakquise
- Business Development Skills
- Erfahrung im Projektgeschäft
- Hohe Affinität zu IT & Software-Lösungen
- Verhandlungsgeschick und Präsentationssicherheit
- Gute Organisationsfähigkeit und Kreativität

Das bieten wir

- Top Entwicklungsperspektive in einem innovativen Unternehmen
- Mitarbeit in einem jungen und dynamischen Team
- Flexible Arbeitszeit und Homeoffice-Möglichkeit
- Gute Weiterbildungsmöglichkeiten
- Vielfältige Sozialleistungen
- Dienstort Wien

Kontakt:

Mag. Bettina Hagler-Roittner Graben 18, 4020 Linz E-Mail: jobs@solvistas.com

Über uns

Digitalisierung. Internet of Things. Softwareentwicklung. Mobile-Development. Web-Development. Open Data. Agile. Scrum.

Shape the future.

Benefits

zentrale Lage

flexible Arbeitszeiten

Gesundheitsförderung

Weiterbildung

familienfreundlich Essenszulage

Obstkorb

Firmenevents

Wir bieten eine interessante Position und ein monatliches Mindestbruttogehalt von € 3.200,00. Selbstverständlich richtet sich das Gehalt nach der Erfahrung und Qualifikation.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!



